



Умар, 30 лет

<https://globerland.com/user/68976>

Город проживания: Китай, Гуанчжоу

Русский - родной

Китайский - свободный (свободное письменное и устное общение)

О себе

Русский язык (родной)

Китайский язык (свободно владею)

Имею обширный опыт в международной торговле, как на позиции продаж так и закупок.

- знание основ ВЭД (экспорт., импорт), Incoterms 2010.
- знание основ логистики и транспортных перевозок (авто, морским транспортом).
- исследую новые зарубежные рынки для продвижения продукции.
- нахожу и устанавливаю долгосрочные отношения с клиентами и партнерами за рубежом, нахожу подход к сложным клиентам.
- организовываю и участвую в международных выставках.
- составляю, перевожу и заключаю международные договоры

Услуги

Перевод устный (последовательный)

Перевод письменный

Подробное описание и стоимость услуг

Предоставляю услуги:

- устного и письменного перевода с/на китайский язык
- поиск производителей/поставщиков
- размещение заказов на фабриках
- сопровождение на выставках/переговорах.
- Выезд на предприятие для проведения инспекции

Веду постоянных клиентов по направлению текстиль, бытовая химия, фрукты и овощи. Стоимость полного рабочего дня: 9:00-18:00, 120\$. Так же возможна почасовая оплата, цена договорная.

Образование

广东外语外贸大学、商务汉语。(2014-2018)

Опыт работы

商量行(深圳)进口商品有限公司 (2018-2021)

Менеджер по закупкам

- Поиск и заключение договоров на выгодных условиях с новыми поставщиками и производителями.
- Взаимодействие с уже имеющейся базой поставщиков, оптимизация затрат по закупке, ведение переговоров о снижении закупочной стоимости, поставка своих комплектующих, поиск оптимальных способов оплат
- Ведение сверок по взаиморасчетам
- Аудит предприятий
- Контроль сроков производства и отгрузки товара со склада поставщика
- Подготовка отчетов по анализу рынка
- Взаимодействие с транспортными компаниями, сравнение ставок и сроков доставки, подготовка документов для таможенного оформления и сертификации
- Введение информации о поставках в базу 1C

В результате поиска новых поставщиков, работы с уже имеющейся базой, организации сборных производств и оптимизации затрат на логистику. Мне удалось существенно снизить себестоимость, 23% в среднем.

ООО София (2017-2018)

Менеджер по оптовым продажам

- Анализ рынка сельскохозяйственной продукции КНР
- Получение разрешительных документов
- Организация схем поставок
- Поиск контрагентов
- Поиск клиентов на территории Китая
- Ведение переговоров с фабриками
- Заключение контрактов на поставку

За 8 месяцев работы мне удалось с нуля организовать поставки сельхозпродукции на территорию Китая. Компания ежегодно экспортирует более тысячи тонн соевых бобов. Нашими партнерами являются масложиркомбинаты на приграничных с Россией территориях, г.Хулинь, г.Мишань.

广州家亿网络科技有限公司(2016-2017).

С Июля 2016 по февраль 2017 года. Проходил практику в должности редактора интернет журнала, а также канала Weibo, для самого крупного в Китае интернет-журнала о туризме в России Russia-Online. russia-online.cn

Имею большой опыт работы переводчиком на переговорах, выставках, фабриках, производствах, деловых встречах и экскурсиях. (2014-2018)

Перейти к профилю

<https://globerland.com/user/68976>

