



## Ксения, 43 года

<https://globerland.com/user/3931>

Город проживания: Китай, Гуанчжоу

Английский - свободный (свободное письменное и устное общение)

Китайский - разговорный (свободное устное общение на любые темы)

Русский - родной

## О себе

Живу и работаю в Китае с 2005 года. Китайский язык изучала в школе с первого класса (Восточная гимназия 652, г. Санкт-Петербург). Имею богатый опыт работы с китайскими производителями. Знаю и понимаю менталитет, культуру и психологию китайцев.

Также предлагаю услуги:

- встреча в аэропорту, размещение в гостинице, бронирование билетов;
- услуги переводчика для бизнес-переговоров и торговых сделок, заключение договоров;
- поиск производителей, сбор информации и сопровождение по фабрикам;
- проверка качества товаров и контроль при отгрузке;
- сопровождение на выставках, а также заочное посещение выставок;
- организация доставки груза из Гуанчжоу в любую точку России.

Прекрасно ориентируюсь в производственном Китае. Готова к командировкам.

## Услуги

Перевод устный (последовательный)

## Подробное описание и стоимость услуг

1. Услуги переводчика: от 120 Долларов США за 8-ми часовой рабочий день. Все что свыше 8 часов соответственно оплачивается сверху по 150 юаней за час.
2. Услуги по маркетингу
3. Помощь в заключении и подписании договоров
4. Запущу и проконтролирую китайское производство
5. Проконтролирую контейнерную погрузку
6. Организация мебельных туров
7. Аттестация китайских предприятий
8. Организация представительства в Китае
9. Предоставление информации по выставкам Китая и участие в них
10. Поиск заводов-производителей одного направления (от 1 до 5 организаций) - 120 долларов США.
11. Проверка товара перед отгрузкой – 150 долларов
12. Комиссионные услуги в качестве агента компании 3% от общей суммы закупки.
13. Аудит фабрики (включая фото и видео отчет) – 100 долларов.
14. Организация мебельных туров.
15. Организация представительства в Китае.

## 16. Предоставление информации по выставкам Китая и участие в них

### Образование

1999 – 2006 Санкт-Петербургский Государственный Университет

Квалификация: Социолог

### Опыт работы

Сентябрь 2010 – Май 2015:

Корпорация Метрика, сеть магазинов строительных товаров

Руководитель отдела закупок, подразделение КНР (Гуанчжоу, Китай)

- поиск необходимых товаров и поставщиков в Китае;
- комплексная оценка предприятий для дальнейшей работы;
- обработка всех запросов из центрального офиса в России;
- систематизация информации;
- получение выгодных цен по запрошенным позициям;
- получение каталогов, цен, образцов и всей необходимой информации в соответствии с запросами головного офиса;
- организация и координация процесса закупок;
- подписание договоров;
- обсуждение, согласование и контроль сроков размещения заказов;
- подготовка и перевод договоров и других коммерческих документов на китайский и английский языки;
- подготовка и проведение коммерческих переговоров с производителями и компаниями;
- постоянный мониторинг по ответственным сегментам рынка;
- контроль качества и упаковки продукции (при необходимости разработка дизайнов);
- перевод и написание инструкций товаров на русском языке;
- аудит китайских компаний: контроль сроков производства, поставок и планирования отгрузок;
- контроль качества товаров (инспектирование);
- контроль загрузки контейнеров, маркировки продукции, проверки количества отгруженных товаров, и т.д. (Фотоотчет);
- проверка и контроль предоставления поставщиками в срок всей сопроводительной таможенной документации (технические документы, договора, весь пакет отгрузочных документов);
- оказание помощи в разработке и утверждении образцов, упаковки изделий, конструкций и моделей товаров;
- предоставление оперативной отчетов и анализов;
- консультации по логистике и законодательству КНР;

- тайм-менеджмент и проработка командировок по Китаю;
- посещение тематических выставок;

Основные ответственные товарные направления:

- новый год: декоративные украшения, елки, мишура, новогодний свет, танцующие игрушки и т.п.;
- сезонные товары: садовая мебель и аксессуары, пляжные товары, надувка, изделия из искусственного rattanа;
- свет: люстры, бра, подвесы и т.п. (интерьерный свет);
- оконные системы: жалюзи из алюминия, жалюзи из ПВХ, бамбуковые жалюзи;
- домашний текстиль: шторы, подушки;
- мелкие бытовые товары;
- ламинат, бамбуковые полы.

Май 2009 – Июль 2010:

Adam Technology LTD (Гуанчжоу, Китай)

Управляющий директор, Директор по развитию

- Контроль и управление всеми бизнес-процессами компании (закупки, продажи, отгрузки, логистика, бухгалтерия, кадры);
- 7-10 сотрудников;
- внутренняя бухгалтерия;
- организация и контроль юридического сопровождения деятельности;
- работа с налоговыми органами и банками;
- разработка маркетинговых материалов, включая интернет-сайты;
- разработка стратегии продаж, построение системы продаж, создание структуры коммерческого отдела, набор и руководство персоналом,
- ценообразование,
- бюджетирование,
- поддержка и сопровождение клиентов
- контроль оформления всей экспортной документации, необходимой для таможни;
- работа с таможенными органами разных стран;
- контроль качества;
- отгрузки товаров, консолидация (море, жд, авиа).

Февраль 2008 – Май 2009:

Фабрика по производству искусственного акрилового камня типа Кориан

Magicstone Acrylic Solid Surface Factory (Гуанчжоу, Китай) – инвестиционный проект Aviavision China Sourcing Co. LTD.

Менеджер развития проекта, Менеджер развития территорий (Восточная Европа, страны СНГ) - отдел международных продаж

- создание отдела продаж с нуля;
- разработка маркетинговых материалов, включая сайт;
- разработка и создание шоу-рума;
- разработка учебных материалов для сотрудников отдела продаж;
- поддержка продаж через интернет площадку Alibaba;
- участие в тематических выставках (Canton Fair/Китай, Италия, Германия, ОАЭ);
- разработка стратегии продаж, построение системы продаж, создание структуры коммерческого отдела;
- управление работой дистрибьюторов (подписание миллионных контрактов);
- ценообразование;
- мониторинг рынка и основных конкурентов;
- поддержка и сопровождение постоянных клиентов;
- проведение переговоров с VIP-клиентами;
- контроль и оформление необходимой документации.

Октябрь 2007 – Май 2009:

Aviavision China Sourcing Company LTD. (Шанхай, Китай)

Менеджер по связям с общественностью, Проект-менеджер, Менеджер по развитию – отдел международных продаж

- работа и поддержка клиентов и партнеров компании;
- написание коммерческих предложений по разным группам товаров;
- поддержка контента интернет сайта;
- участие в выставках (ОАЭ, Италия, Германия);
- маркетинговые исследования;
- бренд-менеджмент.

Сентябрь 2006 – Сентябрь 2007:

Харбинский Сельско-Хозяйственный Университет (Харбин, Китай)

Преподаватель русского языка (разговорная речь)

Август 2004 – Сентябрь 2006:

□ Балтийская Целлюлоза □ (Санкт-Петербург), ведущий специалист отдела рекламы и маркетинга; Отдел рекламы и маркетинга.

Сфера деятельности: Развитие отдела рекламы и маркетинга. Я создала данный отдел с нуля. Моими непосредственными обязанностями является:

- Развитие рекламной стратегии компании;
- Написание рекламных текстов, слоганов;
- Создание и информационная поддержка корпоративного Интернет-сайта;
- Рекламно-полиграфические материалы и сувенирная продукция (работа с рекламными агентствами, дизайнерскими бюро, полиграфическими компаниями);
- Анализ эффективности продаж;
- Медиа-планирование и ценообразование;
- Подготовка компании к участию в отраслевых выставках в Москве и Санкт-Петербурге.

Июль 2004 – Июль 2005:

□ ICB-Invest Group □ (Санкт-Петербург); Информационно-аналитический отдел

Сфера деятельности: Я анализировала рынок коммерческой и жилой недвижимости Санкт-Петербурга и Москвы. На основании моих исследований ICB-Invest Group инвестировала денежные средства в коммерческую недвижимость (первичная недвижимость, торгово-развлекательные центры).

Август 2003 – Июнь 2004:

□ АТОЛЛ □ (Санкт-Петербург); Отдел рекламы и маркетинга.

Сфера деятельности: Развитие отдела рекламы и маркетинга. Подготовка компании к участию в отраслевых выставках в Москве (MosBuild-2004) и Санкт-Петербурге (Batimat-2003).

Апрель 2003 – Июнь 2003:

□ Эксимер □ Научно-практический медицинский центр (Санкт-Петербург); Отдел рекламы и маркетинга.

Сфера деятельности: Я проводила исследование посетителей клиники. На основании данного исследования были предложены новые медицинские услуги для клиентов (с комментариями по дальнейшему ценообразованию).

Сентябрь 2002 – Март 2003:

□ Sea News □ Информационно-аналитическое агентство (Санкт-Петербург).

Сфера деятельности: В течение работы в агентстве я повысила уровень продаж на 800%. Моими непосредственными обязанностями являлось:

- Создание базы данных клиентов;
- Осуществление рекламной поддержки Агентства;
- Работа с клиентами и активные продажи услуг;

- Проведение маркетинговых исследований транспортных комплексов России, Украины, Прибалтики и Финляндии.

Декабрь 2001 – Август 2002:

□ Кетони □ (Санкт-Петербург); Отдел маркетинга.

Сфера деятельности: В процессе работы я осуществляла руководство 2 сотрудников отдела. А также занималась развитием отдела рекламы и маркетинга компании.

Перейти к профилю

<https://globerland.com/user/3931>

